

EMBUDO DE CLIENTES EN LINKEDIN

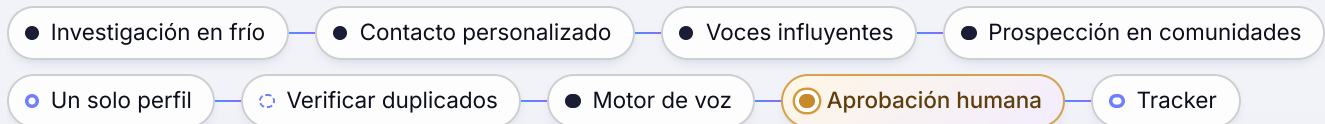
Cuatro carriles, un solo embudo, y nadie es contactado dos veces.

Un embudo de generación de clientes en LinkedIn que encuentra a quienes toman las decisiones, inicia conversaciones reales con tu voz y nunca contacta dos veces a la misma persona.

EL PROBLEMA

Cuatro formas de encontrar clientes, operadas a mano, hacían que la misma persona pudiera recibir dos acercamientos desde dos lados. Los comentarios sonaban genéricos, y los buenos prospectos que publicaban en comunidades pasaban desapercibidos.

CÓMO FUNCIONA



RESULTADOS

280+

prospectos investigados y rastreados en la primera etapa, con espacio para todos los que tu equipo pueda atender

2.200

conversaciones anteriores revisadas antes de cualquier mensaje

3

comunidades auditadas cada semana

Cuatro carriles, un tracker, un perfil de cliente ideal.

DÓNDE MÁS ENCAJA

- Ventas lideradas por el fundador, con un flujo constante de conversaciones cálidas cada semana
- Agencias y servicios B2B que llegan a quienes deciden antes que la competencia
- Desarrollo de alianzas en comunidades de nicho
- Consultores y coaches que construyen autoridad en su nicho
- Reclutamiento y marca empleadora
- Promoción de eventos y webinars con las personas correctas